

CILJ vs STRATEGIJA

- ▶ Iz strateških ciljeva proizilazi definisanje strateških pravaca
- ▶ CILJ odgovara na pitanje *šta želimo da postignemo?*
- ▶ STRATEGIJA odgovara na pitanje *kako to da postignemo?*



STRATEGIJA: Pojam vojne strategije

- ▶ Vojna doktrina:
 - Veština ratovanja
 - gr. *Strategos* - vojskovođa
 - Veština ratovanja u smislu određivanja pravca i načina napada kao i uspostavljanje odnosa sa relevantnim grupama (političari, stanovništvo i dr.)
- ▶ Helmut Von Moltke:
 - *Evolucija početno uvedene ideje za kontinuelno menjajuće uslove. Strategija*
 - ▶ nije skup fiksnih komandi ...
 - ▶ ...već ideja vodilja za autonomno donošenje odluka

Helmut von Moltke



STRATEGIJA: Vrste

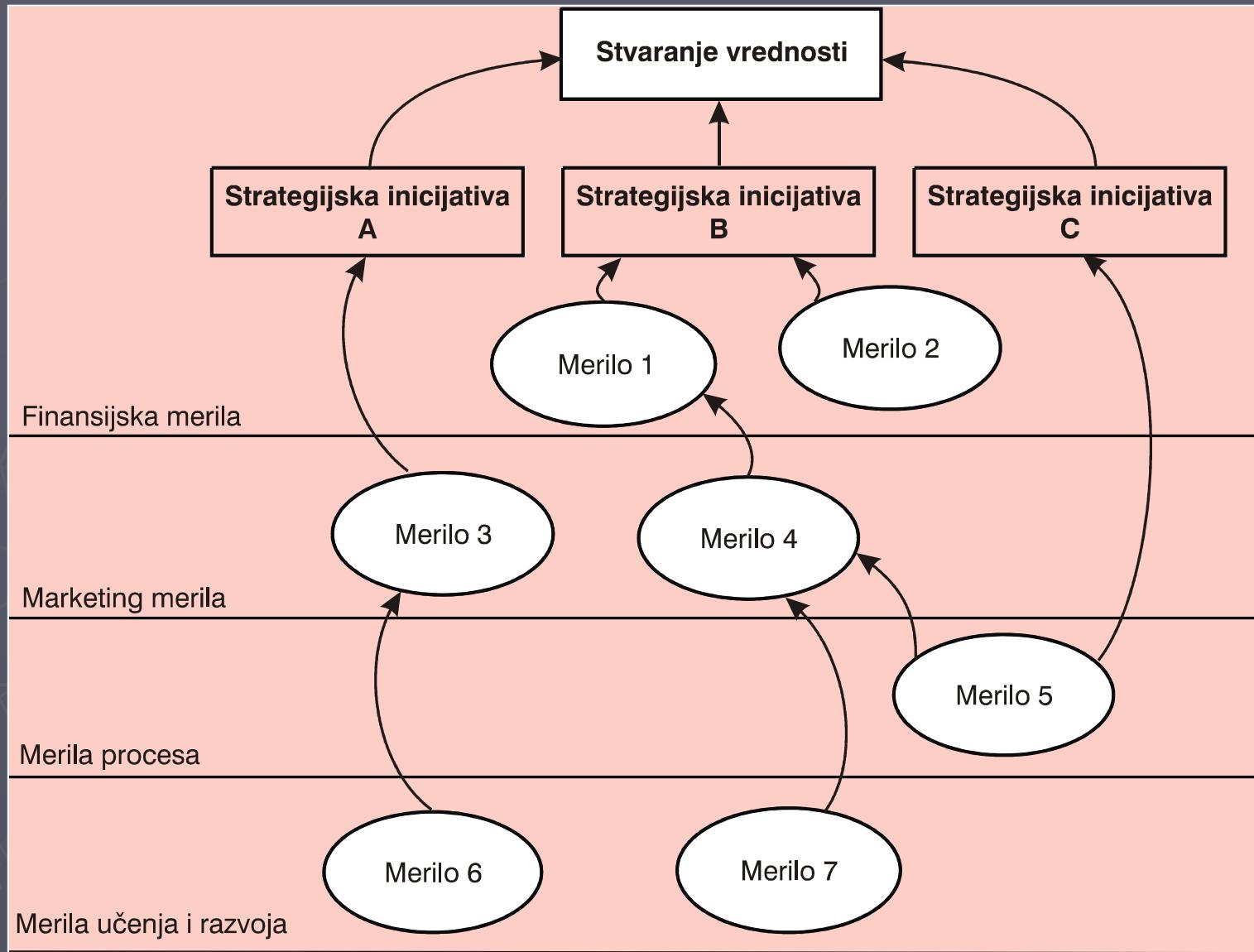
► Strategije se definišu za:

- Nivo preduzeća. To je generalna ili strategija preduzeća (engl. *Corporate strategy*)
- Ultimativni cilj je ostvarenje sinergetskog efekta (*veza između dva ili više delova kreiraju veći efekat nego što je izolovani efekat koji kreira svaki od tih delova ponaosob $2+2=5$*).
- Nivo biznisa. To je poslovna strategija za nivo biznisa (engl. *Business strategy*):
 - ▶ Smanjenje troškova
 - ▶ Diferenciranje
- Može se odvojeno definisati strategija za funkciju, pojedinačni restoran (u lancu), pa čak i za pojedinačne brendove ili druge delove ponude (npr. posebno jelo ili vino u restoranu)

Balanced score card metodologija – Lista usklađenih ciljeva

- ▶ BSC se koristi kao grafički vizualizovani sistem starteškog planiranja pomoću kojeg se prati implementacija definisane strategije kroz konstantno praćenje i merenje postavljenih ciljeva.
- ▶ Kaplan i Norton američki konsultanti sa Harvarda tvorci BSC metodologije
- ▶ Definisani ciljevi se grupišu u 4 perspektive: finansijsku p., tržišnu p., p. internih procesa i p. učenja i razvoja.
- ▶ Svaki od ciljeva se konkretizuje kroz merila uspeha (KPIs), zadatke i inicijative.
- ▶ Zadatak – kvantifikovano merilo uspeha koje ima vremensku dimenziju
- ▶ Inicijativa – poduhvati, aktivnosti i projekti koji se preuzimaju kako bi se ostvarili definisani zadaci.
- ▶ Upotreba BSC je rasprostranjena u mnogim delatnostima (bankarstvo, energetika, automobilska industrija, telekomunikacije...), kao i u hotelijerstvu.

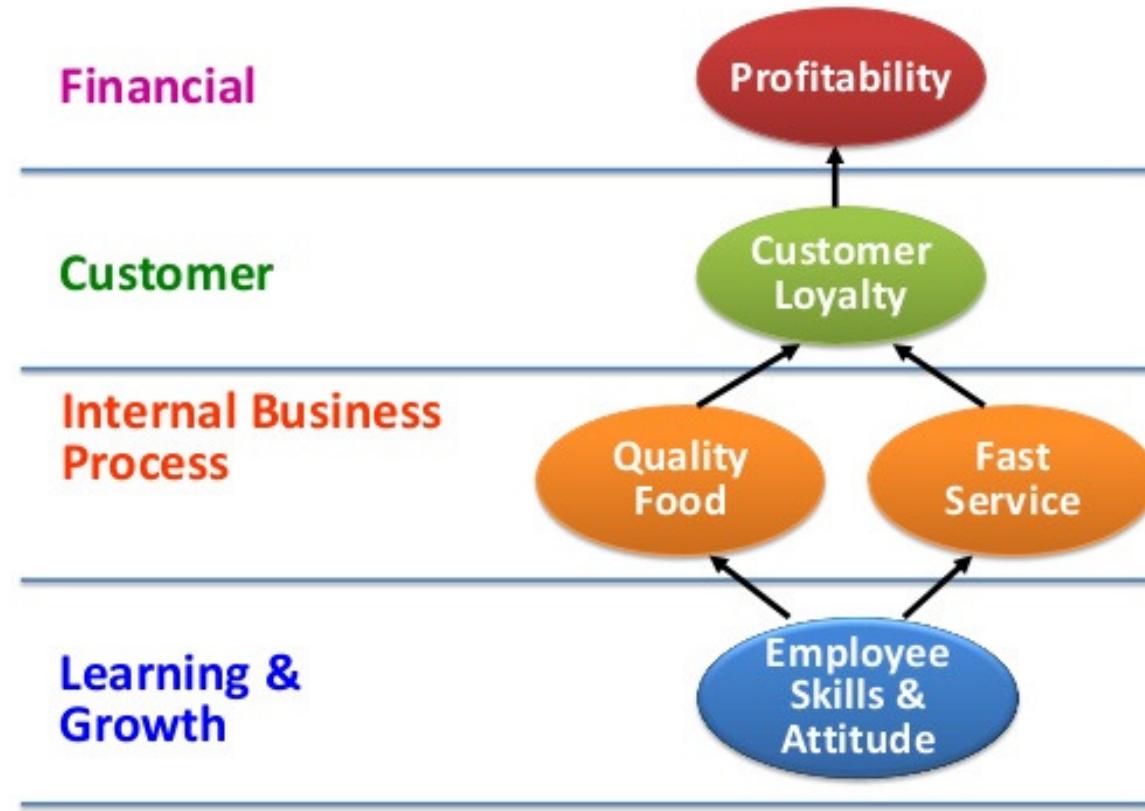
Strategijska mapa: opšti prikaz



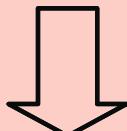
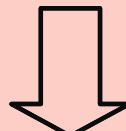
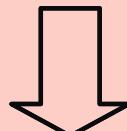
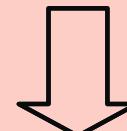
Strategijska mapa za *fast food* restoran

4. STRATEGY MAP

CAUSE & EFFECT RELATIONSHIP: FAST FOOD RESTAURANT



USKLAĐENA LISTA : Ciljevi, merila, zadaci i inicijative

CILJEVI	MERILA	ZADACI	INICIJATIVE
Šta se želi sa strategijom?	Kako se prati uspeh/neuspeh u ostvarenju ciljeva	Željene performanse ili stopa poboljšanja	Ključni potezi da bi se dostigli zadaci
			
Ciljevi	Merila	Zadaci	Inicijative
Tržišna prepozнатливост	% zadovoljnih kupaca	2014: 75% 2015: 85%	<ul style="list-style-type: none">- Razviti bazu podataka povratnih informacija od kupaca- Ulaganje u marketing

- ▶ Definicija projekta (Project Management Institute): To je privremeni poduhvat koji je preduzet s ciljem da se izradi jedinstven proizvod ili pruži jedinstvena usluga.
- ▶ Projekat je skup aktivnosti sa unapred definisanim ciljem koji se ponaša kao izolovana celina (modul) u dатој organizacionoj strukturi.

- ▶ Rezultat taktičkog planiranja
- ▶ Biznis plana – ocena izvodljivosti definisane ideje
- ▶ Tri ključna pitanja u izradi biznis plana
 - Operativna izvodljivost (lokacija, koncept, pravni aspekt, ljudski resursi, organizacija)
 - Tržišna izvodljivost (plan nabavke i plan prodaje, analiza konkurenције na tržištu)
 - Finansijska izvodljivost (investicija, projektovani finans. izveštaji, indikatori isplativosti, analiza osetljivosti)

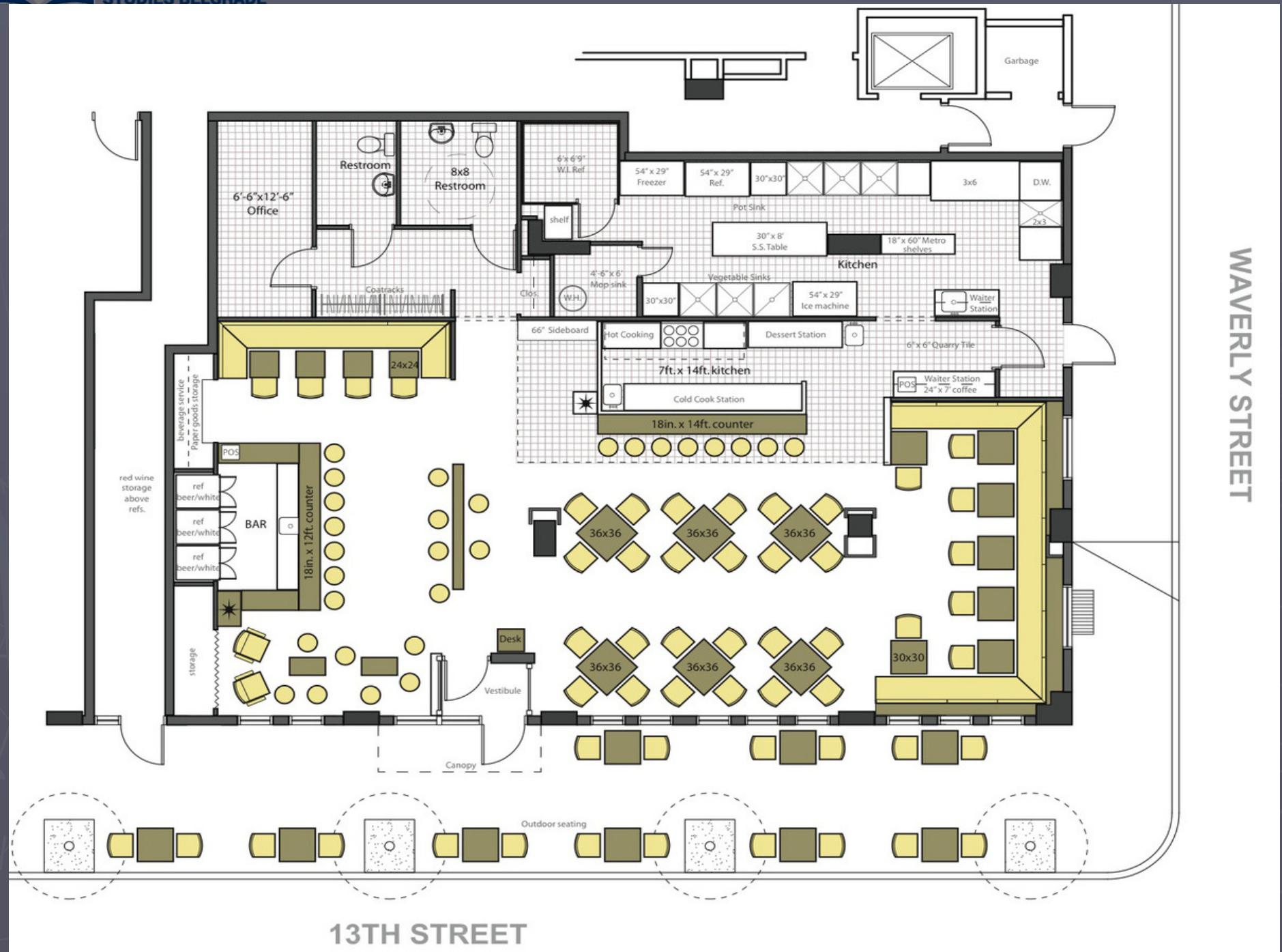


BIZNIS PLAN: Uloga i korisnici

- ▶ Osnovna uloga: precizna orijentacija za vođenje posla u kratkom roku
- ▶ Dve vrste biznis plana:
 1. Biznis plan za 1 godinu – budžet plan
 2. Biznis plan čitavog projekta – za duži period
- Za interne korisnike plana (*budžet plan za 1 godinu*):
 - ▶ Merenje uspeha menadžerskog tima i osnova nagrađivanja
 - ▶ Sredstvo edukacije, motivacije i harmonizacije interesa zaposlenih
- Za eksterne korisnike plana (*biznis plan za isplativost čitavog projekta*):
 - ▶ Informacioni resurs potencijalnih investitora i banaka



Organizacija prostora restorana



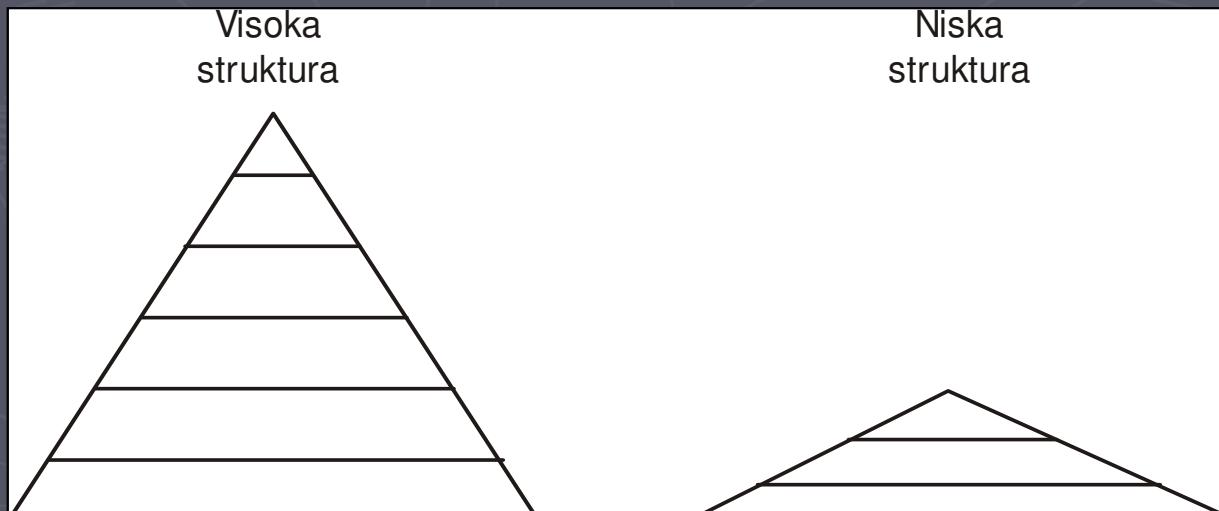
Organizovanje i organizacija

Podela rada, posla i specijalizacija

- ▶ **Organizovanje** je proces delegiranja poslova na članove organizacije i njihovo integrisanje
- ▶ Podela rada je grupisanje poslova u specijalizovane pakete.
- ▶ Specijalizacija: usavršavanje pojedinaca na bazi podele rada
- ▶ Prednost: rast produktivnosti (*raste broj operacija u jedinici vremena*)
- ▶ Slabost: otuđenje zaposlenih (*monotonija, dolazi do zasićenja*)

Domet menadžerske odgovornosti

- ▶ DMO (raspon kontrole): dubina prostiranja nadležnosti menadžera – broj podređenih koje može da ima jedan nadređeni.
- ▶ Dva bitna faktora:
 - Nivo automatizacije rada (viši nivo automatizacije podrazumeva veći raspon kontrole i obrnuto).
 - Stepen znanja podređenih i spremnost da se preuzme odgovornost (visok stepen znanja i spremnosti da se preuzme odgovornost podrazumeva veći raspon kontrole i obrnuto).

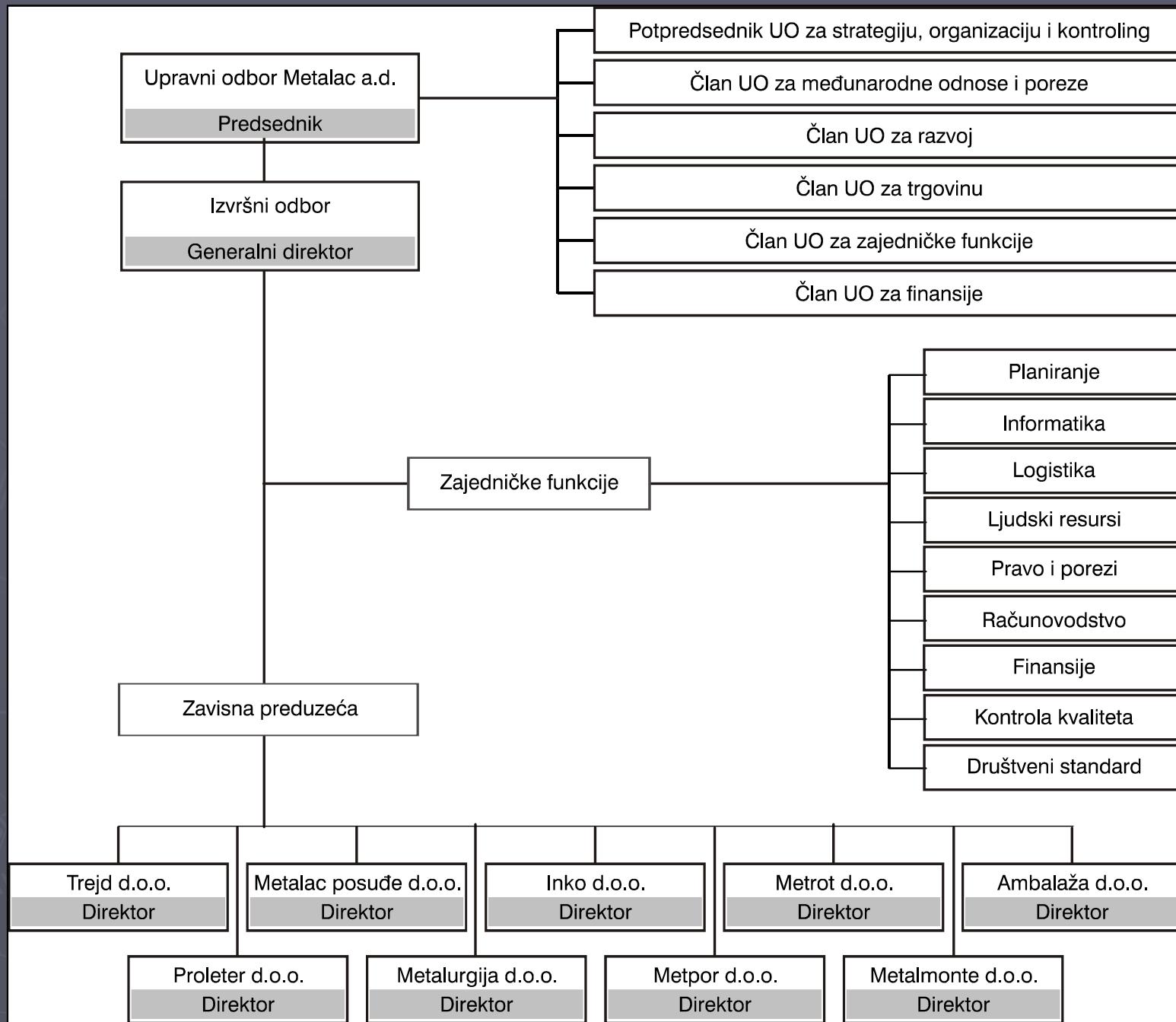


Organizaciona šema

Organizaciona šema - grafički prikaz organizacione strukture

- ▶ Iz šeme se vidi:
 - Vrsta delatnosti
 - Kriterijum grupisanja delova
 - Broj hijerarhijskih nivoa
 - Tok informacija
- ▶ Iz šeme se NE vidi: neformalna organizacija

Organizaciona shema Metalac a.d.

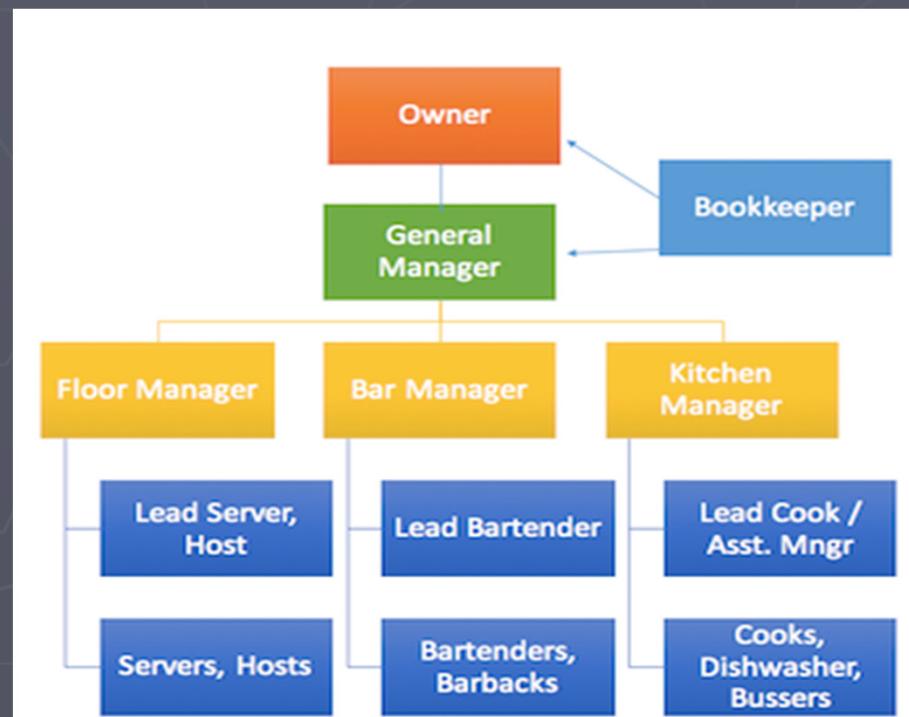


Organizacioni model

- ▶ Organizacioni model predstavlja uprošćenu sliku realne organizacije
- ▶ Glavni organizacioni modeli:
 - Funkcionalni
 - Divizioni
 - Hibridni
 - Matrični

Organizacioni modeli: funkcionalni

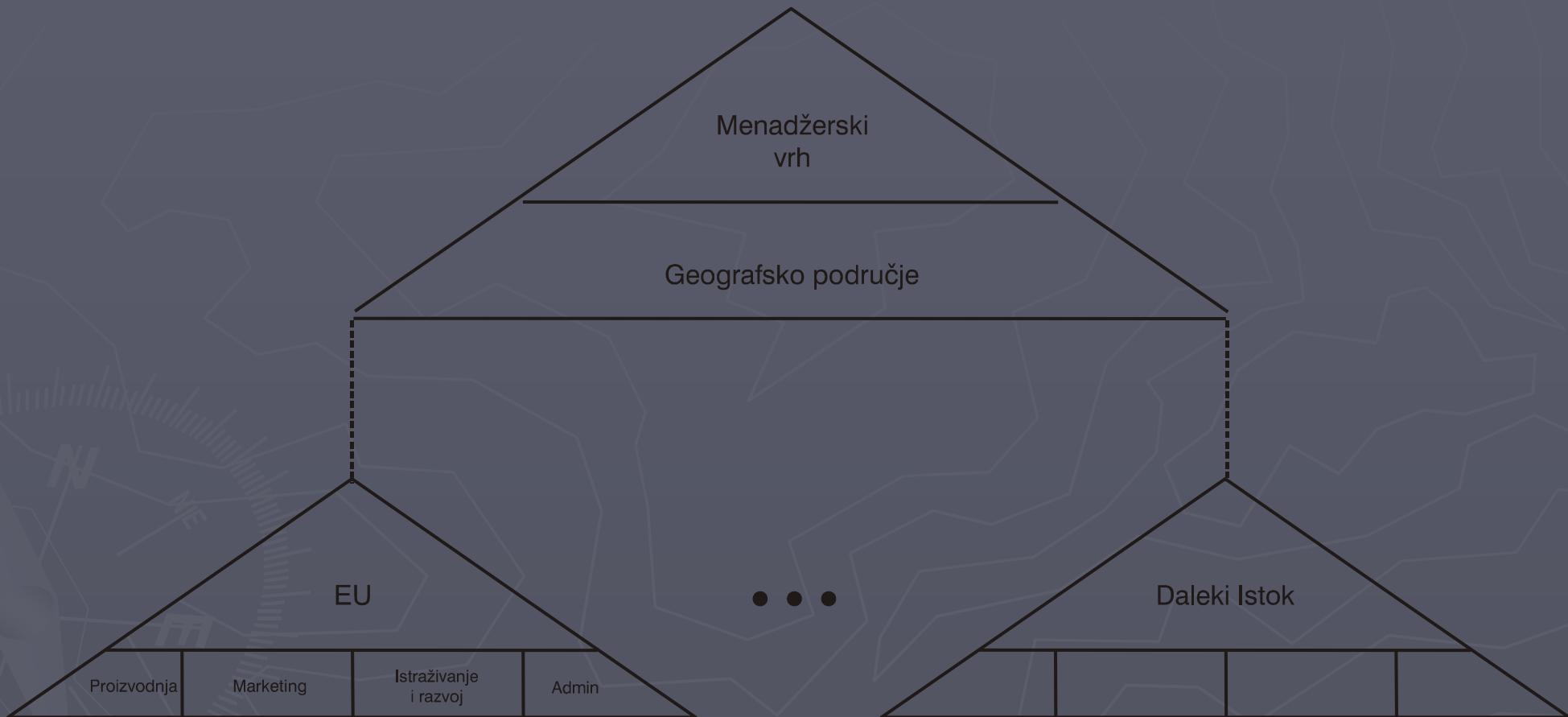
- ▶ Kriterijum grupisanja: poslovna funkcija
- ▶ Osnovni principi: čvrst autoritet, jasna hijerarhija, kontrola ostvarenih rezultata
- ▶ Prednosti: koncentracija znanja unutar funkcija, efikasna kontrola
- ▶ Nedostaci: nefleksibilnost (sporost reagovanja), parohijalni mentalitet (svako misli da je njegov deo najvažniji), opasnost stvaranja uskih grla (ukoliko zakaže jedna karika, ceo sistem zakazuje - horizontalni jaz/jaz između funkcija),



Organizacioni modeli: divizioni model

- ▶ Umesto poslovnih funkcija, ovaj model karakteriše formiranje divizija
- ▶ Svaka divizija ima svoje poslovne funkcije
- ▶ Kriterijum grupisanja: proizvod, tržište, kupci
- ▶ Laci restorana mogu biti organizovani po divizionom modelu prema kriterijumu tržište
- ▶ Karakterističan model za velika i diversifikovana preduzeća

Divizioni organizacioni model po geografskim područjima



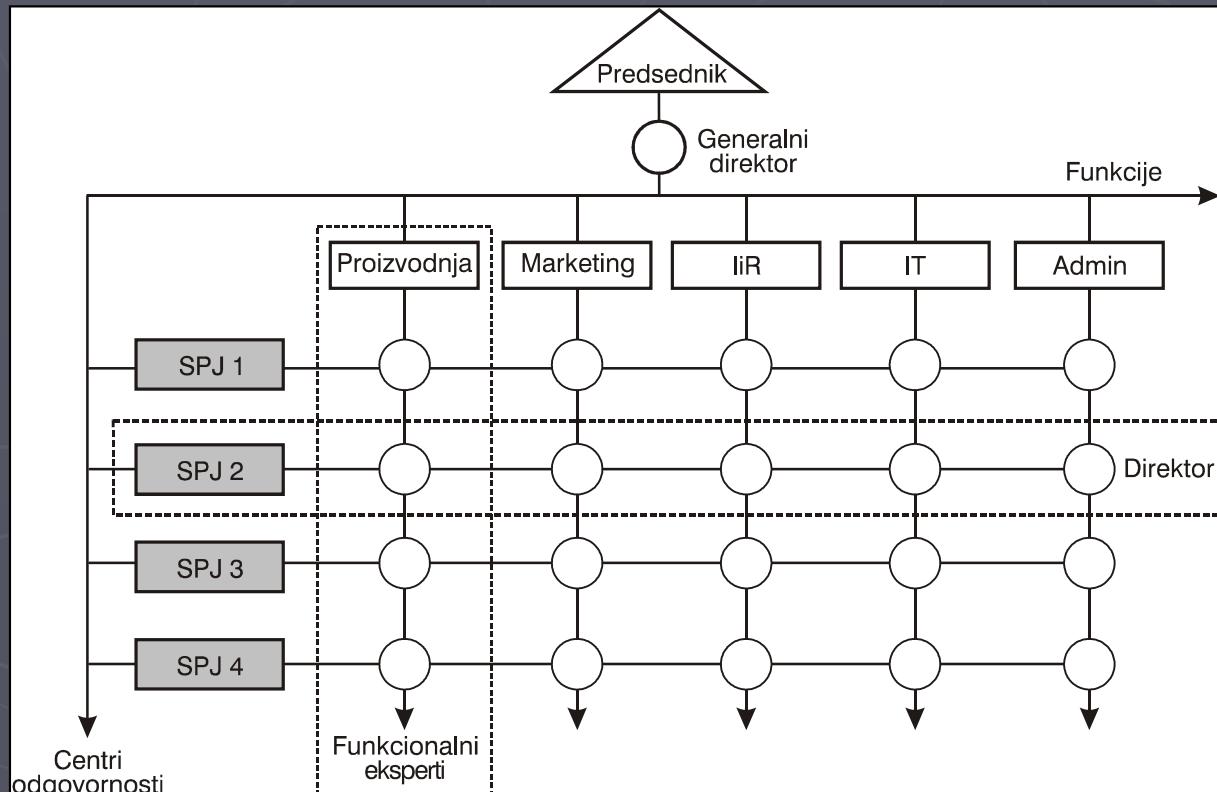
Organizacioni modeli: hibridni model

- ▶ Kombinacija funkcionalnog i divizionog kriterijuma.
- ▶ Neke od poslovnih funkcija se centralizuju i opslužuju pojedinačne divizije.
- ▶ Prikladan model za velika i srednja preduzeća umerene diversifikovanosti i nestandardne tehnologije koja posluju u relativno stabilnom okruženju.



Organizacioni modeli: matrični model

- ▶ Dve dimenzije kontrole (jedna od funkcionalnog menadžera, druga od direktora projekta).
- ▶ Najpogodniji za preduzeća iz oblasti usluga (konsalting, revizija, istraživanje tržišta).
- ▶ Nedostatak: može se javiti konflikt izmeđumenadžera projekta i menadžera određene poslovne funkcije.



**Board of Directors of
Nestlé S. A.**

Chairman

Chief Executive Officer

General
Secretariat

GLOBE,
Information Systems,
Logistics and eNestlé

Nutrition Strategic
Business Division

Pharma/Cosmetics

Finance & Control

Technical Production,
R & D

Strategic Business
Units & Marketing

- Dairy
- Coffee & Beverages
- Chocolate,
Confectionary, &
Biscuits
- Ice Cream
- Food
- Petcare
- Food
Services

Human Resources/
Corporate Affairs

Zone EUR:
Europe

Zone AMS:
Americas

Zone AOA:
Asia/Oceania/Africa

Nestlé Waters

Centri odgovornosti

- ▶ Centri odgovornosti: delovi preduzeća – kvazi računovodstvene celine odgovorne za troškove, prihode, profit ili investicije
- ▶ Četiri vrste centara odgovornosti: troškovni centri, prihodni centri, profitni centri, investicioni centri.

Koordinacija: suština, potreba, pristupi

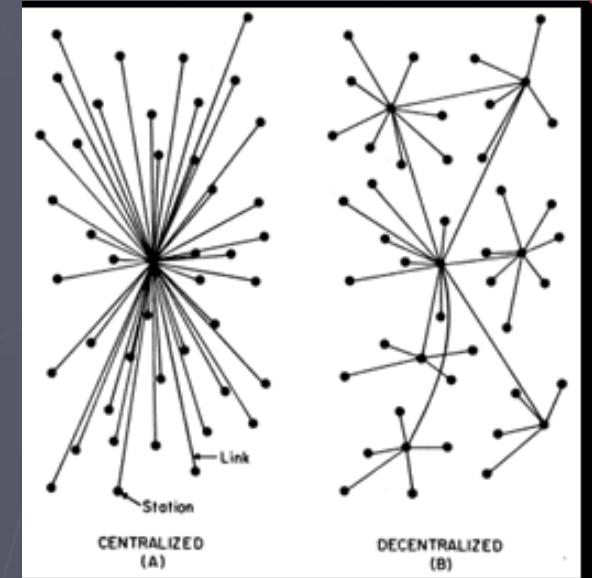
- ▶ Suština: usklađivanje aktivnosti pojedinaca i organizacionih delova kako bi se ostvarili ciljevi preduzeća kao celine

Delegiranje autoriteta i odgovornosti i principi delegiranja

- ▶ Delegiranje autoriteta = prenos legitimne moći sa višeg na niži nivo
- ▶ Delegiraju se autoritet i odgovornost
- ▶ Rezultat: “participativni menadžment”
- ▶ Opasnosti kod delegiranja: neprecizno definisati autoritet koji se prenosi, da li podređeni prihvata odgovornost, da li se narušava princip jedinstva komandi (matrična organizacija)

Decentralizacija

- ▶ **Decentralizacija** - obim u kojem su autoritet i odgovornost prenešeni na niže hijerarhijske nivoe
- ▶ Prednosti decentralizacije: efikasniji proces odlučivanja, veća motivisanost i inicijativnost zaposlenih.
- ▶ Opasnosti: razvodnjavanje liderstva, gubljenje koordinacije



Ljudski resursi – Human resource (HR)

Faze HR procesa:

- ▶ **Regrutacija** (privući zainteresovane kandidate kako bi se prijavili na upražnjenu radnu poziciju)
- ▶ **Selekcija** (odabir prijavljenih kandidata)
- ▶ **Trening** (ulaganje u razvoj zaposlenih)
- ▶ **Kontinuirani razvoj**
- ▶ **Sistem nagrađivanja** (finansijski i nefinansijski motivatori)
- ▶ **Upravljanje talentima** (poseban način rada i razvoja kvalitetnih zaposlenih)
- ▶ **Planovi nasleđivanja pozicija** (pravovremeno učenje i razvoj drugog zaposlenog za bitne pozicije)

- ▶ HR funkcija nije samo obračun plata, bolovanja, zdravstvene knjižice...
- ▶ Pravi HR treba da se bavi **prijemom i razvojem** zaposlenih